



# **RenditePLUS**

**Das Programm zur Renditesteigerung  
für die Bauwirtschaft**

## Das RenditePLUS Programm des Berater-Team Bau

### Ihr Partner: das Berater-Team Bau

Das Berater-Team Bau besteht aus einem Netzwerk von Bau-Spezialisten mit unterschiedlichen Beratungsschwerpunkten und Erfahrungshintergründen. Gemeinsam mit Ihnen erarbeiten wir die maßgeschneiderte Lösung zur Verbesserung der Effizienz und zur Steigerung der Unternehmensrendite. Wir sichern die unmittelbare Umsetzung der gemeinsam festgelegten Maßnahmen, begleiten die Realisierung und sorgen für zügiges, zielgerichtetes Vorgehen.

### Ihr Vorteil: unser RenditePLUS Programm

- steigert die Rendite und verbessert die Effizienz Ihres Unternehmens
- motiviert Ihre Mitarbeiter, die das RenditePLUS Programm aktiv mitgestalten
- optimiert interne Abläufe und Organisationsstrukturen
- ist unmittelbar umsetzbar
- passt sich den Erfordernissen Ihres Unternehmens an

### Unsere Vorgehensweise



- 1 Durchführung Diagnose-Workshop mit Ihrem Führungsteam
- 2 Gemeinsame Festlegung der Themen der Optimierungsworkshops
- 3 In diesen Workshops werden z.B. interne Abläufe und Strukturen optimiert
- 4 Abschließender Renditeworkshop, in dem Maßnahmen zur Renditestеigerung festgelegt werden
- 5 Umsetzung des RenditePLUS-Potenzials

## RenditePLUS – Maßnahmen zur Renditestеigerung in Bauunternehmen

### Die Maßnahmen

Das Potenzial zur Verbesserung Ihrer Unternehmensrendite liegt in unterschiedlichen Bereichen und Tätigkeitsfeldern. Gemeinsam mit Ihren Führungskräften werden diese Optimierungsfaktoren lokalisiert und Maßnahmen zur Verbesserung festgelegt. Nachstehend eine exemplarische Themenauswahl:

**Strategische Unternehmensplanung**

- Unternehmensziele
- Stärken/Schwächen-Analyse
- Marktanalyse/Wettbewerber
- Erfolgversprechende Geschäftsfelder
- Zielgruppen

**Organisation**

- Betriebsabläufe
- Kommunikation/Information
- Geschäftsfelder/Sparten
- Balanced Scorecard
- Vertragswesen
- Führungsstruktur

**Kunde/Akquisition**

- Aktive und strategische Akquisition
- Kundenbindung
- Angebotsselektion
- Verbesserung der Trefferquote
- Erfolgs-Uhr®

**RenditePLUS Programm**

**Personalentwicklung**

- Mitarbeiter-Qualifikation
- Teamentwicklung
- Mitarbeiter/Führungskräfte gewinnen und binden
- Personalentwicklungskonzept
- Know-how-Sicherung

**Einkauf**

- Bündelung der Nachfrage
- Der „richtige“ Nachunternehmer
- Klare Vergabeorganisation und -struktur
- Vergabeterminplan
- Budgetvorgaben

**Baustellenabwicklung**

- Startgespräch/Optimierungs-Workshop
- Arbeitsvorbereitung
- Logistik
- Nachtragsmanagement
- Wochenplanung

**Finanzmanagement**

- Controlling
- Liquiditätsplanung
- Avale und Versicherungen
- Finanzierungsmodelle
- Kapitalausstattung

**Haben wir Ihr Interesse geweckt?**

Weitere Infos finden Sie unter: [www.berater-team-bau.de](http://www.berater-team-bau.de)  
oder Sie rufen uns an: 0711.247447

## RenditePLUS – die Zukunft sichern

### **Kontakt**

Berater-Team Bau  
Netzwerk selbständiger  
Unternehmensberater

Koordination RenditePLUS  
Dipl.-Ing. Harald Schmid  
Staibenäcker 10  
70188 Stuttgart

Telefon 0711.247447  
Telefax 0711.247449  
btb@berater-team-bau.de

Dipl.-Ing. Harald Löhndorf  
Seestraße 29  
22607 Hamburg

Telefon 040.32512609  
Telefax 040.32512607  
loehndorf@berater-team-bau.de